



Mercoledì 02/03/2016

Il CNDCEC pubblica le Linee Guida alle vendite competitive nel fallimento

A cura di: AteneoWeb S.r.l.

Il Consiglio Nazionale Dottori Commercialisti ed Esperti Contabili ha pubblicato il documento Linee Guida alle vendite competitive nel fallimento che costituisce un manuale operativo per i Commercialisti che collaborano a vario titolo nei procedimenti riguardanti la liquidazione fallimentare.

Le Linee guida analizzano le fasi in cui l'attività di liquidazione generalmente può sostanziarsi, mettendo in evidenza le prassi in uso per individuare le migliori modalità di realizzo degli asset fallimentari. Esaminano anche ruoli e funzioni attribuiti agli organi del fallimento, compresi ad eventuali ausiliari del curatore e a periti estimatori.

Il documento presta infine particolare attenzione alle modalità di vendita che possono essere gestite, nei limiti di compatibilità, secondo le regole del processo esecutivo applicabili al fallimento, senza trascurare le novità riferite alle "vendite telematiche" e le più recenti modifiche al regime fiscale dei trasferimenti.